

## Algunos consejos

Las entidades financieras ponen a tu disposición la más completa gama de productos crediticios especialmente diseñados para satisfacer todas tus necesidades de financiamiento.

Para emprender tu negocio puedes solicitar un crédito destinado a la adquisición de oficinas, locales, consultorios, etc., dirigido a profesionales independientes.

Si tu negocio ya cuenta con un capital y lo que te interesa es expandirlo, encontrarás líneas de productos PyME para acceder a préstamos para capital de operación o inversión, con diversas condiciones en cuanto al monto mínimo, la tasa de interés, los plazos de pago y las garantías.

**Importante: Los clientes PyME no pagan gastos administrativos.**



Aprende mucho más ingresando a:  
[www.descubre.bo](http://www.descubre.bo)

## ¿Ser tu propio jefe o buscar un empleo?

Si quieres emprender tu propio negocio considera las ventajas y desventajas:

### Ventajas

- Crear tu propio empleo (emprendimiento) no deja de ser una muy buena forma de obtener un primer empleo o bien salir del desempleo, y darle solución a las situaciones laborales difíciles.
- La libertad del emprendedor para organizar su trabajo y la forma de hacerlo es total.
- Si el negocio funciona y está bien planteado, hay posibilidades de ganar más dinero que siendo un empleado de una entidad pública o privada.
- Los beneficios que obtenga un emprendedor siempre serán suyos.

### Desventajas

- **Asumir riesgos.** Emprender significa asumir el riesgo de perder todo lo invertido: dinero, tiempo, energía y prestigio.
- **Estar solo.** La responsabilidad final de lo que ocurra con el negocio será en todos los casos del emprendedor.
- **Sacrificarse.** Probablemente la dedicación al negocio requerirá mucha energía y tiempo.

Por otra parte, tener un empleo estable y con un sueldo fijo es siempre recomendable en especial para ganar experiencia. Muchas veces la mejor escuela es la de la práctica laboral. Considérala como una opción.



## Aprendiendo

con el  
BNB

### Acerca del Programa

En el marco de la Responsabilidad Social Empresarial y en virtud al fuerte compromiso con sus clientes y la comunidad en general, el Banco Nacional de Bolivia S.A. ha estructurado el programa "Aprendiendo con el BNB", con el objetivo de mejorar la cultura financiera de los bolivianos, dotándoles de los conocimientos básicos y las herramientas necesarias para que administren sus finanzas de forma responsable e informada, promoviendo de esta manera el uso efectivo y provechoso de todos los productos bancarios que se ofrecen en el sistema financiero.

### Datos de contacto

Para más información acerca del programa ingresa a [www.bnb.com.bo](http://www.bnb.com.bo) o escribe a [bnbrse@bnb.com.bo](mailto:bnbrse@bnb.com.bo).

Derechos reservados ©

Está en todas las sucursales del BNB.

7

## Aprendiendo

con el  
BNB

### Programa de Educación Financiera



**BNB**

Banco  
Nacional  
de Bolivia

La economía en las etapas de la vida  
**EMPLEO O  
EMPREDIMIENTO**

## ¿Empleo o emprendimiento?

Después de varios años de estudio, llega un momento en la vida de todo joven debe decidir entre buscar empleo o emprender un negocio propio.

En el primer caso, una vez encontrado el empleo de tus sueños y con el cobro del primer sueldo, comienza una etapa de independencia financiera pero con nuevas responsabilidades, siendo conveniente comenzar con buen pie la gestión de tus finanzas. No hace falta ser un experto. Lograrás el éxito financiero si sigues, desde ahora estos consejos:

- Gastar menos de lo que ganas.
- Pagar tus deudas.
- No prestarte más de lo que puedes pagar.
- Ahorrar, siempre ahorrar.



Si quieres conocer cómo administrar tus finanzas de manera exitosa, te aconsejamos que visites [www.bnb.com.bo](http://www.bnb.com.bo) y descargues los polípticos de Educación Financiera del Programa Aprendiendo con el BNB (capítulos 1 al 6).

## Entendiendo la papeleta de pago

Para evitar cualquier disgusto recuerda que cuando cobres tu primer sueldo recibirás menos de lo que esperabas, pues los sueldos están sujetos a una serie de descuentos establecidos por ley.

Por ello es que existe una diferencia entre el sueldo mensual pactado con el empleador y el sueldo líquido pagable mensual.

El salario líquido, es lo que realmente recibes en efectivo mensualmente para afrontar tus gastos; es el resultado del salario mensual pactado menos las deducciones de los aportes al Sistema Integral de Pensiones (Aporte Solidario del Asegurado, Cotización Mensual, Prima por Riesgo Común, Comisión por administración de la cuenta básica previsional y Aporte Nacional Solidario, este último si correspondiera) y el RC-IVA (Régimen complementario del impuesto al valor agregado).

Es importante que las deducciones y descuentos que se aplican consten en la "papeleta de pago", que es una certificación del pago salarial, en la que también constan las cantidades de dinero que se descontaron por distintos conceptos, como atrasos o adelantos de sueldo, etc, previstos en los reglamentos internos de trabajo, contratos laborales y normativa laboral aplicable.

**Por lo tanto, si eres dependiente a finales de cada mes recibirás un salario líquido para afrontar tus gastos, adminístralo con responsabilidad.**



Si bien ser empleado de una entidad pública o privada tienen grandes ventajas, no olvides que tienes la opción de emprender tu propio negocio.

## Elementos que necesitarás para ser tu propio jefe

- **Motivación.** Lo primero que debes preguntarte es si tienes la motivación, los conocimientos y la personalidad necesarios para ser un emprendedor.
- **La idea.** Una buena idea para un negocio no siempre es sinónimo de originalidad. Basta con satisfacer necesidades específicas de un público concreto. Lo más sencillo o lo más sofisticado pueden ser negocios exitosos, siempre y cuando respondan a las necesidades del mercado y existan clientes dispuestos a pagar por lo que vendes.
- **Información.** Antes de poner en marcha tu idea de negocio ¡investiga! Conviene conocer muy bien el mercado en el que piensas competir y por supuesto a tus futuros clientes. Pregúntate ¿por qué consumirán tus productos y no los de la competencia?

Además debes conocer a fondo cómo funciona el negocio que piensas establecer, cuales son los pros y los contras y a qué te enfrentarás cuando lo pongas en marcha.

No está demás consultar con un asesor legal que te oriente sobre los trámites de constitución y registro de una empresa además, debes conocer las implicaciones tributarias (NIT, pago de impuestos, deducciones, etc.)

- **Inversión.** Debes tener en cuenta que para empezar tu negocio necesitarás de un capital inicial.

El éxito de tu negocio dependerá de tu tenacidad y de la manera en que lo gestiones, más que de la idea: cualquiera puede tener una idea, pero sólo unos pocos pueden llevarla a cabo con éxito.

(Fuente Finanzas para todos.es)

## .RESPONSABILIDAD SOCIAL



- El Plan de Negocio. Es la principal herramienta para decidir si tu proyecto es lo suficientemente sólido para crear una empresa o si es mejor replantear algún aspecto de tu idea: es el examen final que todo emprendedor debe aprobar antes de lanzarse al mercado.

Este plan puede servirte, por ejemplo, para que entidades financieras analicen la viabilidad técnica, comercial y económica del negocio y decidan si financian o no en el proyecto.

## Un buen plan de negocios contiene como mínimo:

- La presentación de la idea y del emprendedor.
- La descripción del producto o servicio.
- El plan de marketing donde explicarás los precios, la política comercial y de publicidad, los canales de distribución, etc.
- Plan económico financiero.
- La inversión inicial (capital propio, préstamos, créditos), proyecciones financieras del negocio a varios años, necesidades de tesorería, cálculo del ingreso mínimo para hacer frente al gasto total, etc.